



“DÉVELOPPER LES PARTENARIATS D’UNE STRUCTURE SPORTIVE”



ACQUÉRIR LES COMPÉTENCES NÉCESSAIRES POUR CONCEVOIR UNE STRATÉGIE DE DÉVELOPPEMENT DES PARTENARIATS AU SEIN DE SA STRUCTURE ASSOCIATIVE, CRÉER DES OFFRES DE PARTENARIATS ET METTRE EN PLACE UN PLAN D’ACTIONS POUR DÉMARCHER LES PROSPECTS DE SON ÉCOSYSTÈME

DÉROULÉ :



14H 2* 7H (9H-17H) PRÉSENTIEL



VENDREDI 25 SAMEDI 26
AVRIL 2025



SECTEUR DRÔME-ARDÈCHE

L'ADRESSE EXACTE VOUS SERA COMMUNIQUÉE VIA VOTRE CONVOCATION DE FORMATION



INTERVENANT
HUGO DEBROCK



INSCRIPTION
EN LIGNE OU PAR TÉLÉPHONE :

CONTACT :

04 75 29 34 04
secretariat@fea-asso.fr



“ DÉVELOPPER LES PARTENARIATS D'UNE STRUCTURE SPORTIVE ”

COMPÉTENCES VISEES

Grâce à une étude à 360° de la structure associative et un travail sur plusieurs thématiques complémentaires, vous aurez pour objectif d'acquérir les compétences suivantes :

FINANCEMENT :

FINANCEMENT
PERSONNEL

380 €

FINANCEMENT
OPCO

448 €

- RÉALISER UN DIAGNOSTIC COMPLET DE SA STRUCTURE AFIN D'EN COMPRENDRE LES ENJEUX FINANCIERS À COURT ET MOYEN TERME
- MAITRISER LES NOTIONS DE SPONSORING ET DE MÉCÉNAT AINSI QUE LES MODALITÉS CONTRACTUELLES
- CONCEVOIR DES OFFRES DE PARTENARIATS ADAPTÉES AUX PROSPECTS IDENTIFIÉS
- MAITRISER LES OUTILS DE PROSPECTION ET DE SUIVI AFIN D'OPTIMISER SA PROSPECTION
- IDENTIFIER LES PROSPECTS DE SON ÉCOSYSTÈME
- CONCEVOIR UN PLAN D' ACTIONS COMMERCIAL

PROFILS CIBLÉS :

- Salariés
- Élus
- Bénévoles
- Éducateurs